

BANKY

V Papinovom hrnci

SEKTOR ČAKÁ VÄČŠÍ TLAK NA ZISK A KAPÍTAL AJ VIAC DANÍ

MARTINA KLÁSEKOVÁ

Skresávanie nákladov a prepúšťanie zamestnancov čaká v roku, keď má zadunieť kríza 2.0, mnohé podniky. Banky v čase, keď zažijú spomalenie rastu ľudov a zrejme aj ich zhoršenie, budú musieť navyše odvádzať nový daň. Okrem toho im stúpnú nároky na vlastné zdroje. Práve keď sa pustili do tvrdnej cenejovej konkurenčnej aj v retaili, budú hľadať spôsoby, ako klientovi predávať aj to, čo nechce. A výrazne z malého slovenského trhu maximum. Keďže zahraniční akcionári viačerých tunajších bank budú musieť dopĺňať kapitál, výnosné dcéry budú tlačiť k tomu, aby zarabáli čo najviac.

Nové povinnosti

Povinná európska rekapitalizácia nebude pre slovenské banky znamenať veľké nároky. Dexia banka Slovensko, ktorá sa budúci rok odstríhne od problematickej mene zúboženej francúzsko-belgickej banky, nový akcionár podporu vyslovil. Plnenie povinností týkajúcich sa vlastných zdrojov bude zaujímavé sledovať v Poštovnej banke, ktorá by koncom tohto roka mala osetiť portfólio gréckych dlhopisov. Riešenie väčšej časti toxických bondov „finančným nástrojmi zabezpečenia“ s podpisom vlastníka Maria Hoffmann je prinajmenšom neštandardné. Auditor ho zrejmie odobrá, národná banka prikáže nanajvýš zamýkanie budúcich ziskov v banke. Ako sa postaví k rizikovému váženiu týchto bondov pri výpočte potreby vlastného kapitálu, je otázne.

Poštová banka zamestná centralných bankárov aj inak. Budúci rok budú opäť posudzovať, či do slo-

venskej banky pustia skupinu J&T. Začiatkom mája ju nepustili ani do dataroomu bývalej Banky Slovakia (aktuálne Privatbanka vlastnená Pentou). Je možné, že okrem J&T sa bude do akciovanej štruktúry Poštovnej banky chcieť zaradiť aj ďalší partner. Neprekvapila by napríklad skupina PPF najbohatšieho Čeha Petra Kellnera, ktorá má s J&T spoločné aktivity v priemysle.

Väčší hľavaboľ než z rekaptalizácie budú mať banky z bankovej dane. Finančné domy zamerané na podnikovú klientelu budú mať náklad, ktorý si nechajú zaplatiť z retailových peňaženiek. Korporáti by pri horšich vkladových podmienkach mohli likviduítu polahy presunúť do inej európskej krajiny, ktorá daňou začaňať nie je.

U úverovaní v banky s vyššími cenami už vobec neuspeli. Po prerátaní dosahu dane môže sa najmä v malých korporátnych pobočkách zahraničných bank vynoriť otázka, či chcú na Slovensku nazajúť.

Zahraničné banky budú beztak kresať náklady, nevyhodnú predajné miesta môžu zrušiť.

Práve menšie korporátne banky pritom konkuren-

ciu viedu k nižším cenám zostrovali.

Konsolidácia

Budúci rok prinesie ďalšiu vlnu konsolidácie bankového sektora. Zahraničné matky budú prísnejsie posudzovať, či sa im oplatí zostať v krajině, ktorá sice má z dlhodobého hľadiska rastový potenciál, no viač než inokedy bude pre dôležitý okamžitý cash z predaja. Veľa kapitálu bude potrebovať talianska UniCredit Bank. Hoci sa v médiach spekuju skôr o predaji poľskej a tureckej dcéry, nie je vylúčené, že potenciálny investor prejaví širší zá-

ujem. A obzrie sa po viacerých krajinách strednej Európy. Napríklad ruské banky sa netajia tým, že chceš široko preniknúť do tohto regiónu.

ILUSTRAČIA - PROFIMEDIA

Ostatným potvrdením je kúpa siete Volksbank International ruskou Sberbank. Na viacerých trhoch, kde mala Volksbank len malý podiel, môžu mať Rusi tendenciu podrážať ďalšou akvizíciou. V SR by to malo zmysel aj pre Sberbank. Keby dala na stôl správnu ponuku, najskôr by nenechala chladnou ani UniCredit. Či OTP Banku, ktorá sice slovenskú dcérku oficiálne nepredáva, no s jej výsledkami spolojná byť veľmi nemôžete. A hoci belgická KBC nepotrebuje rekaptalizovať, predaj českej alebo slovenskej ČSOB by nemusel byť úplným prevkavením. Nových klientov ochotných zadlžiť sa na dlhý čas bude pomerne. Už v druhej polovici tohto roka banky pocitili menší záujem.

© TRENED

Inzercia

MetLife Amslico ako najväčšia poisťovňa zameraná na životné poistenie na Slovensku priniesla najnovšie hned dva nové produkty: Variabilné životné poistenie MetLife Garant a Investičné životné poistenie MetLife Invest.

Poistenie MetLife Garant je optimálny finančný plán, ktorý kombinuje celoživotnú pojistnú ochranu a možnosť akumulácie kapitálu. Výnimočnosť tohto produktu spočíva v tom, že napriek garanciam pre klienta nestráca na flexibiliti. Klient si volí výšku pojistnej sumy a výšku pojistného, príom s jeho meniacimi sa potrebami je možné poistný program upravovať. Má garantované minimálne zhodnotenie – 2,5-percentny ročný nárast ceny podielovej jednotky. Klient má v porovnaní s podobnými konkurenčnými produkmi už po 14. roku bezpoplatkový prístup k svojmu účtu poistenia.

Druhý spomínaný produkt, s ktorým príom poisťovňa MetLife Amslico, je Investičné životné poistenie MetLife Invest. Tento pro-

MetLife AmslicoSM

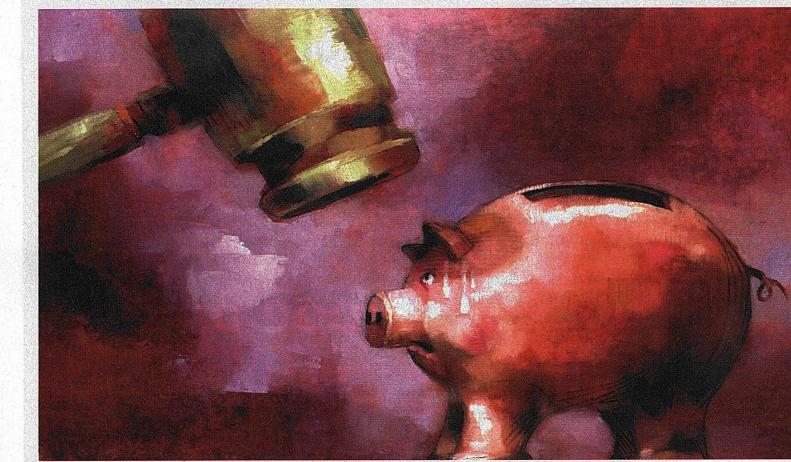
dukter ponúka širokú škálu prvkov a benefitov, ktoré pomôžu klientom chrániť svojich najbližších a zároveň využiť investičné možnosti produktu. S poistením MetLife Invest klienti získajú možnosť investovať do renovovaných profesionálne riadených investičných programov, ktorých hodnota odriža výkonnosť podkladových investícii, ako sú akcie a dlhopisy.

MetLife Amslico poskytuje v súčasnosti finančné zabezpečenie viac ako 450 000 domácnostiam a jej produkty ponúkajú viac ako 3 000 maklérskych agentov a 500 profesionálnych agentov.

T

Spoločnosť MetLife Amslico sa stala v útorok 8. novembra Poisťovňou roka 2011. Túto prestížnu výročnú cenu za mimoriadne

EŠTE ĎALEJ → NÁJDETE V NÁS



Viacieré zahraničné banky zväzia, či sa im po zavedení bankovej dane oplatí ostať na Slovensku

v snahe dorovolta sa s konkurenčnou Áxa Bank. Obe fak na produkte, kde si môže sporiteľ uspraviť kedykoľvek priklaď a vybrať, ponúkajú viac ako väčšinu kameňových bank na ročnom termínom vklade. Treba však pripomenúť, že pri nevziazanom sponení môžu banky v prípade krizového vývoja úrok okamžite skresať. Snaha získať peniaze šefre niachových občanov môže banky zvädzáť k rozličným finančným. Maniere dvojice najväčších

bánk, ktoré sa rozholili lákať na spôsobenú a nie ročný výnos vkladu, naďalej stopol novému parlamentu. Finančné domy môžu pokračovať v hľadaní splatnosti, pri ktorej budú počítaním sporiteľom ponúkať aspoň dočasne počas kampane najvyšší úrok. Pripadne sa môžu objaviť novinky, ako priniesla Slovenská sporiteľňa. Tá najskôr vyplácalá stúbený zárobok na ruku v hotovosti, hned pri prinesení peňazí, v závere roka namiesto úrokov ponúkala spotrebny tovar.

Pri úverovaní sa treba pripraviť na podobné krízové opatrenia ako pred dvoma rokmi, keď väčšina bánk sprisnila podmienky na ziskanie požičky na bývanie. O stopercentnej hypoteke sa záujemcom mohlo len snívať. Na druhej strane, vyššia inflácia odkrojí z úveru a nízke kľúčové úroky centrálnej banky môžu diž dolu aj ceny v slovenských bankových domoch. Pomôcť dlužníkom môžu nové pravidlá, ktoré na jeseň schválili parlament. Banky nebudú

© TRENED